



Einstieg als Berater Schwerpunkt Vertrieb und Marketing

Das Unternehmen

Wir sind der Business Intelligence Spezialist der pharmazeutischen Industrie und beraten Unternehmen bei der quantitativen Planung ihres Vertriebs. Hierzu führen wir datenbasierte Potenzialanalysen, Gebietsoptimierungen oder die Allokation von Außendienstkapazitäten durch. Bei der Lösung der Kundenherausforderungen nutzen wir quantitative, statistische Verfahren.

Die Aufgabe

Arbeiten Sie gerne analytisch, strukturiert und datenbasiert? Wollen Sie das im Studium erworbene Können nach Ihrem Abschluss nicht einfach beiseite legen, sondern für praktische Problemlösungen einsetzen? Wir bieten Ihnen hierzu die Möglichkeit und zudem die Mitarbeit in einem dynamisch wachsenden Unternehmen mit entsprechender Flexibilität, die schnelle Übernahme von Verantwortung und sehr interessante Zukunftsperspektiven.

Bearbeiten Sie in einem hochqualifizierten Team interessante Projekte wie die Bildung der Arztzielgruppe für die Einführung einer innovativen Therapie oder die Erstellung eines Tools zur Entscheidungsunterstützung bei der Planung der Außendienstgröße. Wir arbeiten in enger Abstimmung mit unseren Kunden, der Hauptteil der Arbeit findet aber in unserem Büro statt – bei uns führt man daher kein „Nomadenleben“.

Die Anforderungen

Wir suchen Universitätsabsolventen wirtschaftswissenschaftlicher oder mathematischer Studiengänge (BWL, VWL, Wirtschaftsmathematik, Wirtschaftsingenieurwesen, Mathematik, Statistik) mit überdurchschnittlichen Abschlüssen und Young Professionals mit erster Berufserfahrung. Wir erwarten Methodenkenntnisse, die Fähigkeit zu quantitativer Analyse, Sorgfalt und vorzugsweise, aber nicht notwendigerweise, Programmiererfahrung z.B. in SAS. Wenn Sie sich zudem von den beschriebenen Aufgaben angesprochen fühlen, nehmen Sie Kontakt mit uns auf und senden Sie Ihre Unterlagen an:

saletelligence systematische vertriebsplanung
Herrn Jan Maik Schlifter
Meisenstr. 96
33607 Bielefeld

oder per Mail an: maik.schlifter@saletelligence.de

Weitere Informationen: www.saletelligence.de – Tel. 0521.2997-405