

---



Ärzte mit indikationsspezifischen  
Interessenschwerpunkten  
identifizieren

Lösungen von saletelligence – systematische vertriebsplanung

---

# State-of-the-art im Targeting – saletelligence ist der Spezialist für die Arztbewertung

Wir unterstützen bei der Beantwortung der folgenden Fragen:

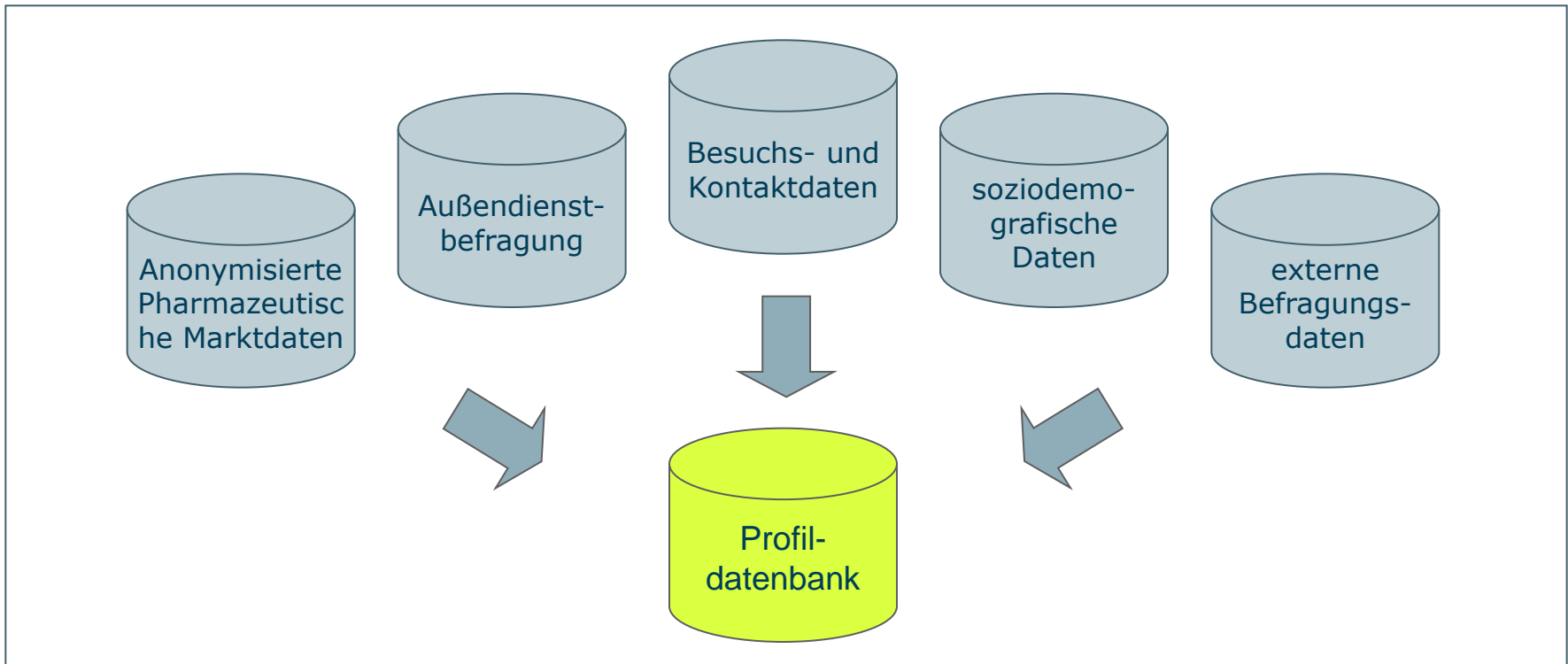
- Welche Daten und Informationen werden für eine Bewertung benötigt?
- Welche Ärzte besitzen welches indikationsspezifische Interesse?
- Bei welchen Ärzten bin ich stark vertreten, bei welchen ist der Wettbewerb stärker?
- Welche Linie soll welche Präparate bei welchen Ärzten besprechen?

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Sie erhalten ein umfassendes Bild zum Interessengebiet der Ärzte
- Sie können die Marktbearbeitung auf die Ärzte konzentrieren die wirkliches Interesse im Indikationsbereich haben
- Sie nutzen ein praxiserprobtes Verfahren, das die relevanten externen und unternehmensinternen Informationen nutzt
- Sie können sich auf Ihr Tagesgeschäft konzentrieren und delegieren die Detailarbeit an Spezialisten

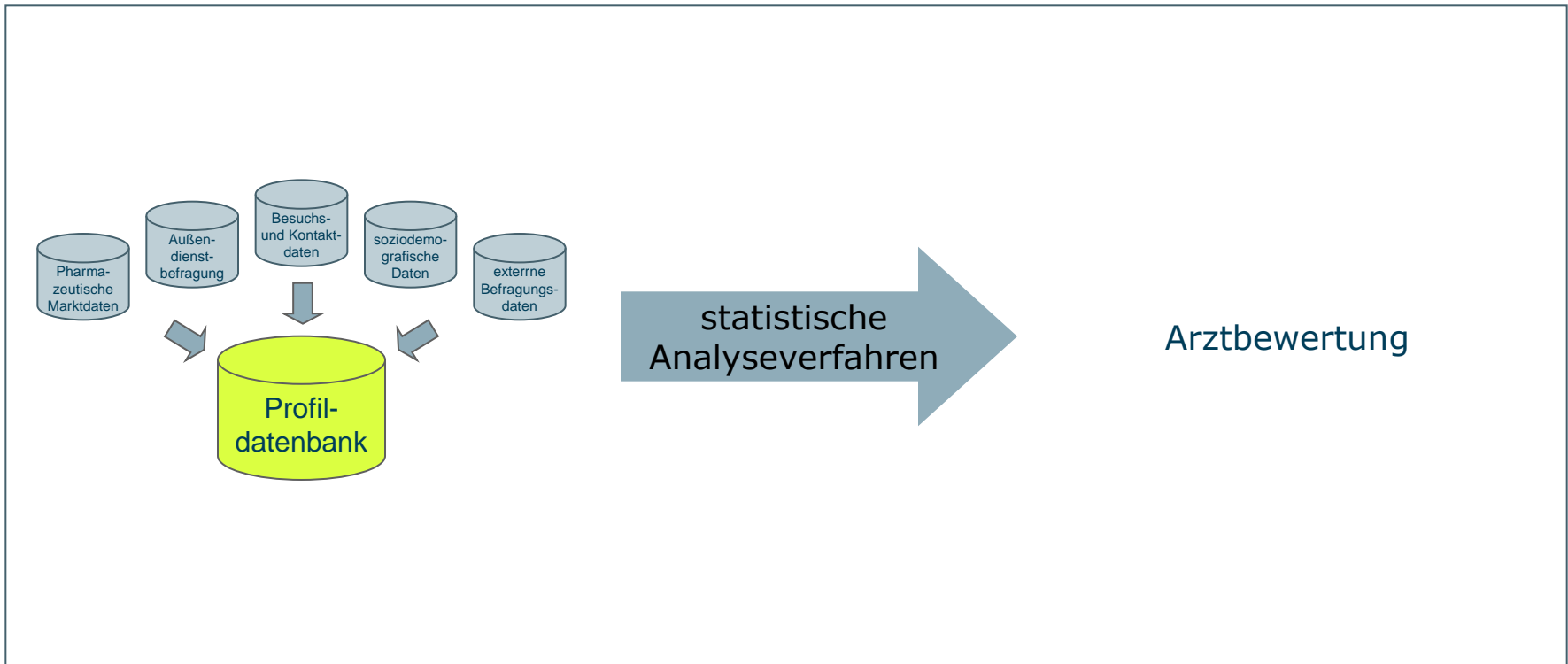


# Wertvolle und präzise Kundenbewertungen benötigen eine solide Datenbasis – wir stellen sie zusammen



Wir unterstützen Sie mit unserer Expertise bei der Auswahl der für die Bewertung von Ärzten relevanten Datenquellen. Grundlage der Arztbewertung ist eine von uns erstellte Profildatenbank, die alle identifizierten Informationen beinhaltet.

# Mit speziell entwickelten statistischen Verfahren machen wir Datenmengen für die Arztbewertung nutzbar



Die einzelnen Informationen führen wir mit statistischen Verfahren zusammen. Hieraus leiten sich Wichtigkeiten der einzelnen Merkmale ab. Ergebnis ist eine umfassende Arztbewertung zum Interesse des Arztes an der speziellen Indikation.

# Unsere Grundsätze bei der Bearbeitung Ihrer Fragestellungen

## **Sorgfalt**

Qualität beweist sich für uns durch Fehlerfreiheit in den Details. Diesem Qualitätsverständnis ist unsere Arbeit verpflichtet. Wir gewährleisten dies durch die herausgehobene Bedeutung von Sorgfalt in unserer Arbeitsweise.

## **Einsatz**

Unser Ziel ist es, die Erwartungen unserer Kunden zu übertreffen. Hierfür setzen wir unsere gesamte Kraft, unsere Kreativität und unser Engagement ein. Termintreue, Erreichbarkeit und Fleiß sind für uns keine Sekundärtugenden, sondern Grundlage einer erfolgreichen Zusammenarbeit.

## **Partnerschaft**

Wir verstehen uns als Verbündete unserer Kunden im Kampf mit den Wettbewerbern. In unserem Spezialgebiet suchen und liefern wir proaktiv Ansätze, die unseren Kunden Wettbewerbsvorsprünge verschaffen. Der Erfolg unserer Kunden ist die größte Bestätigung unserer Arbeit.

# Ihre Ansprechpartner bei allen Fragen zur Vertriebsplanung:

saletelligence – systematische vertriebsplanung

Meisenstr. 96

33607 Bielefeld

Alexander Wittke

Fon 0521.2997-407

Fax 0521.2997-408

[alexander.wittke@saletelligence.de](mailto:alexander.wittke@saletelligence.de)

