


Apothekenbewertung – die richtigen
Apotheken finden

Lösungen von saletelligence – systematische vertriebsplanung

State-of-the-art im Targeting – saletelligence ist der Spezialist für die Apothekenbewertung

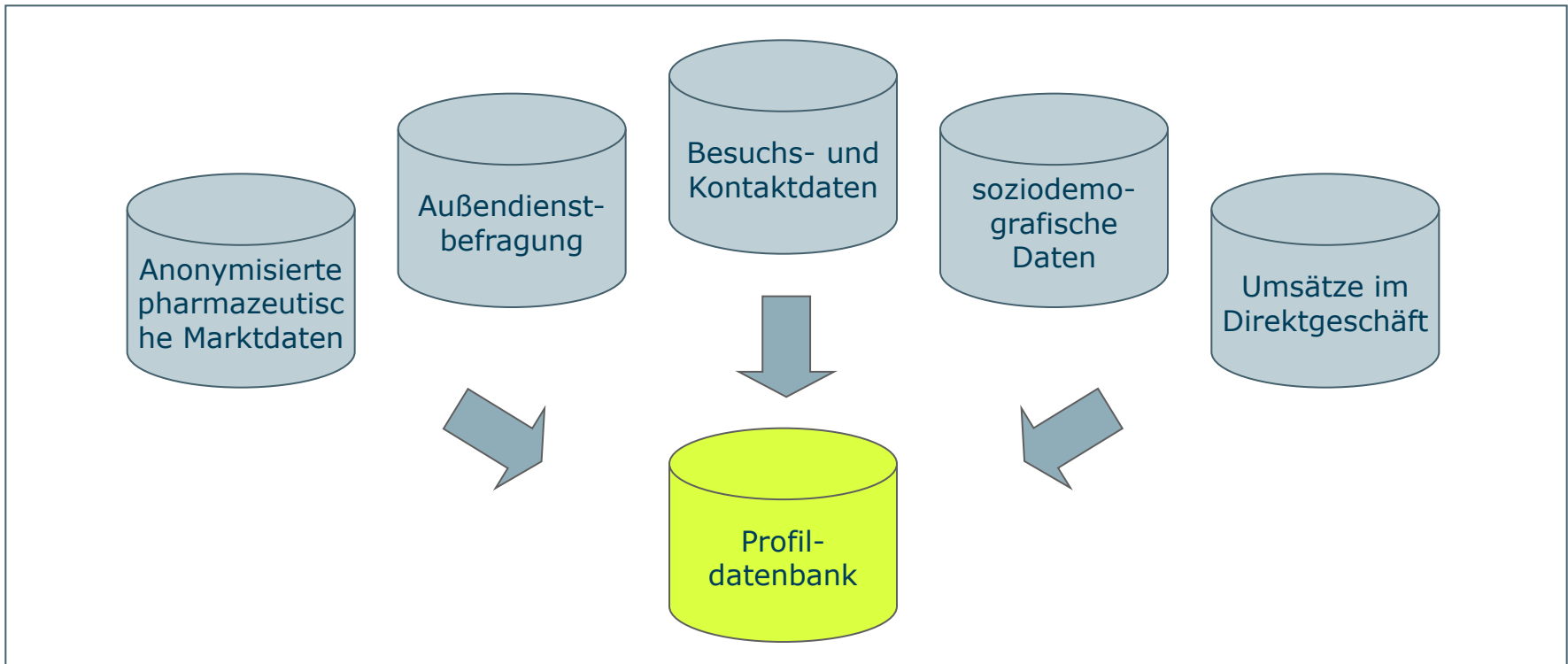
Wir unterstützen bei der Beantwortung der folgenden Fragen:

- Welche Daten und Informationen werden für eine Bewertung benötigt?
- Welche Apotheken besitzen welches Potenzial für meine Produkte?
- Bei welchen Apotheken bin ich stark vertreten, bei welchen ist der Wettbewerb stärker?

Ihre Vorteile auf einen Blick:

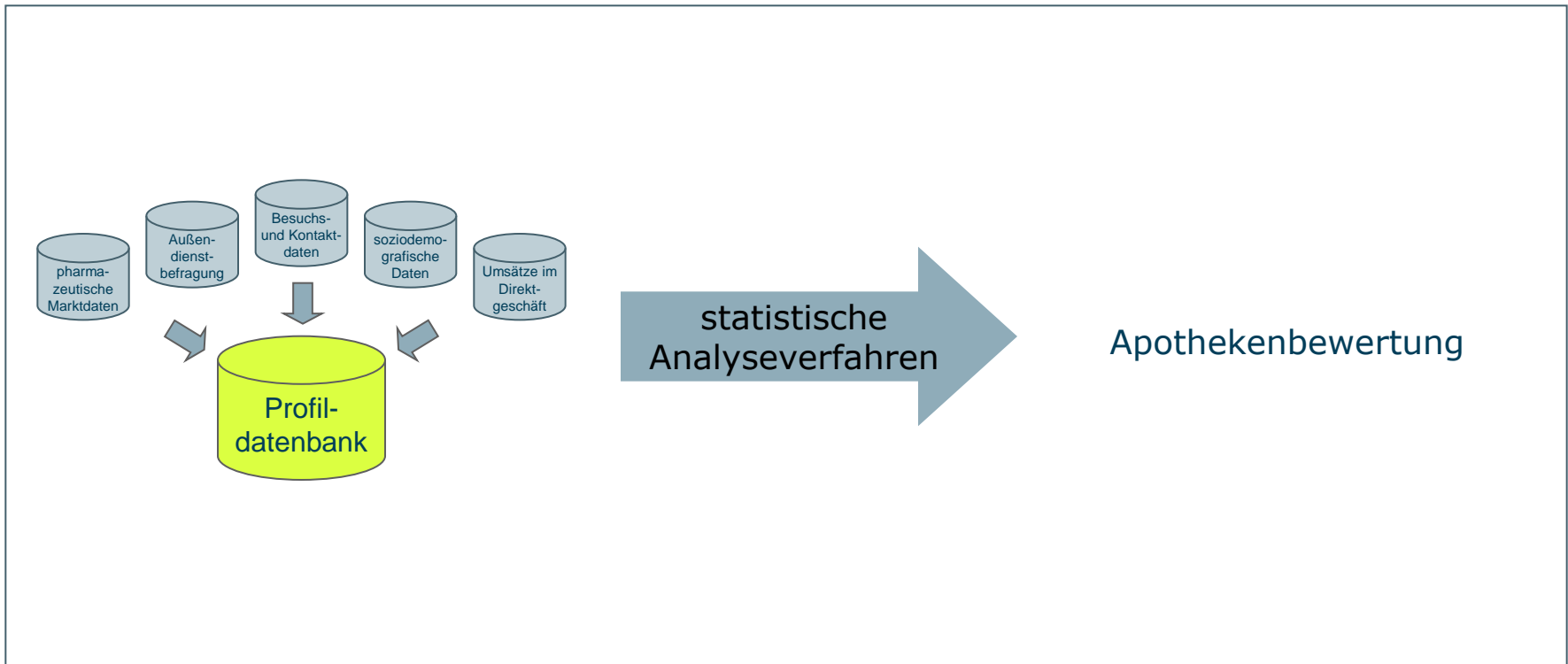
- Sie erhalten ein umfassendes Bild
- Sie können die Marktbearbeitung auf die interessantesten Apotheken konzentrieren und erreichen so mehr mit gleichen Mitteln
- Sie nutzen ein praxiserprobtes Verfahren, das die relevanten externen und unternehmensinternen Informationen nutzt
- Sie können sich auf Ihr Tagesgeschäft konzentrieren und delegieren die Detailarbeit an Spezialisten

Wertvolle und präzise Kundenbewertungen benötigen eine solide Datenbasis – wir stellen sie zusammen



Wir unterstützen Sie mit unserer Expertise bei der Auswahl der für die Bewertung von Apotheken relevanten Datenquellen. Grundlage der Apothekenbewertung ist eine von uns erstellte Profildatenbank, die alle identifizierten Informationen beinhaltet.

Mit speziell entwickelten statistischen Verfahren machen wir Datenmengen für die Apothekenbewertung nutzbar



Die einzelnen Informationen führen wir mit statistischen Verfahren zusammen. Hieraus leiten sich Wichtigkeiten der einzelnen Merkmale ab. Ergebnis ist eine umfassende Bewertung jeder Apotheke.

Unsere Grundsätze bei der Bearbeitung Ihrer Fragestellungen

Sorgfalt

Qualität beweist sich für uns durch Fehlerfreiheit in den Details. Diesem Qualitätsverständnis ist unsere Arbeit verpflichtet. Wir gewährleisten dies durch die herausgehobene Bedeutung von Sorgfalt in unserer Arbeitsweise.

Einsatz

Unser Ziel ist es, die Erwartungen unserer Kunden zu übertreffen. Hierfür setzen wir unsere gesamte Kraft, unsere Kreativität und unser Engagement ein. Termintreue, Erreichbarkeit und Fleiß sind für uns keine Sekundärtugenden, sondern Grundlage einer erfolgreichen Zusammenarbeit.

Partnerschaft

Wir verstehen uns als Verbündete unserer Kunden im Kampf mit den Wettbewerbern. In unserem Spezialgebiet suchen und liefern wir proaktiv Ansätze, die unseren Kunden Wettbewerbsvorsprünge verschaffen. Der Erfolg unserer Kunden ist die größte Bestätigung unserer Arbeit.

Ihre Ansprechpartner bei allen Fragen zur Vertriebsplanung:

saletelligence – systematische vertriebsplanung

Meisenstr. 96

33607 Bielefeld

Jan Maik Schlifter

Fon 0521.2997-405

Fax 0521.2997-408

maik.schlifter@saletelligence.de